

## Zvučat će čudno, ali ime i jest i nije važno samo po sebi za brand

Mjenjati ime uspješne kompanije u bilo kojem trenutku bilo bi jednostavno poslovna kontraproduktivno

Objavio Darko Baković | 10.11.2021 u 15:51

121

[Facebook](#) [Twitter](#) [LinkedIn](#) [Email](#)



Tri stručnjaka, marketingni stručnjak **Boris Belak**, komunikacijski i brand stručnjak dr. **Božo Škoko** i ekonomski stručnjakinja **Svetlana Čenić**, svakog iz svoga kuta gledanja analizirao je s autorsom serijala „*Narodni heroji kao brand*“ Darkom Buljkovićem, danas, pa i budući položaj tvrtki u čijem se imeniku i dalje nalaze, neki davno zaboravljeni narodni heroji. Imena koja danas nikome u blžoj i široj poslovnoj zajednici, ne znaju ništa, posebno ne ponjedaju i biografiju, ali koja znače i potvrđuju današnju kvalitetu proizvoda koji su oksana njihovog delovanja, rada, pozicioniranja, izvoza...

Ikljuceno je pitanje razlike između imena i benda, na početku razgovora je istaknuo Belak dodajući kako redovito ponavlja novim studentima da brand nije ime i logo.

„Smršati im proizvoda ili uslugu jest kreativan, zahtijevan i odgovoran posao – i sam sam da imenu za vise proizvoda i usluga koje se konste svakadnevo – ali to još uvijek nije brand. Brandiranje dolazi tek nakon toga, doveđenje vrijednosti, postizanje preferencije i emotivne bliskosti s određenim proizvodom ili uslugom, kroz komunikaciju i kreativnu strategiju“, kazao je Belak.

„Kao i kod osobe, ime i prezime jesu samo to, tehnički identifikator, ali tek je reputacija te osobe zapravo „brand“, to je dimenzija više od same identifikacije. Iz tog razloga, zvučat će čudno, ali ime i jest i nije važno samo po sebi.

BMW je knjica za Bayerische Motoren Werke GmbH što samo po sebi realno nije neko posebno arketipno ime.

It nitko ne kupuje BMW jer mu je lijepe kracice, BMW se kupuje zbog svih vrijednosti benda – visoke kvalitete, mražib i preteže koju donosi, niz emotivnih preferencija.

Ita stvar vrijedi i za Kosa, i Končar i Badel 1862. Ti su se brandovi održali zahvaljujući kontinuitetu kvalitete i reputacije. Končar postoji desetak 100 godina, u svakom trenutku svoje povijesti imao je goruti poslovnih kontakata ciljenja, visok izvrsni potencijal i tehnološki know-how na svjetskom nivou, imanjati ime u bilo kojem trenutku, vještina da bi bilo jednostavno poslovno kontraproduktivno, kada su u svom svjetu već prepoznatljivi brand koji je legendarni kreditibilitet, jasan je Belak.

>I u najtežim uvjetima, uz dobru strategiju, pa i povijesno nebitno ime, brand se može uspiješno razviti

„Kad pak im nešto drugačije brand arhitekturu, slično npr. Mondelēz, gdje Kroš funkcioniра samo kao krovni brand, no posjeduje niz svog, jednako jačih i prepoznatljivih brendova npr. Bajadera, Oštore, Tortica itd. Tako i Mondelēz posjeduje brendove kao što su Milka i Toblerone – a kupecima je manje bitno, i čak ne znaju svi da su Mondelēz International brandovi. Zato n Kratu nije u interesu mijenjati ime, jer ima i jasan kontinuitet visoke kvalitete i reputacije, i snažan portfolij prepoznatljivih brendova“, smatra merketski stručnjak.

Za dr. Škoko postoje najmanje dva razloga zašto je Hrvatska, za razliku od drugih država Evrope, gak uspijeva sačuvati tvorinice, pa su tako optuži Krš, Badel, Končar, Đuro Đaković, Lela Štar, brandov-mahom proizvodnici pojedinih proizvoda.

Sponzori tvorinice bili su važni dio hrvatskog gospodarstva proteklih desetljeća, uspijele su prvi uspješnu transiciju iz socijalističkog sustava u kapitalizam i putom su sačuvali inovativnost, kreativnost, izvrsnost u priznajući, kao i učinkovit nastup na tržištu. Zanimljivo je kako tijekom udruživanja komunističkog poreta, kad su se mnoge stvari u Žak i pretjerano dovodile u pitanje, mijenjala imena, ruhu sponzori i predstave veze s totalitarnim prošlošću, niko nije dovodio u pitanje imena ovih velikih sustava.

„Mislim da su dva razloga. Prvi je snažna ukorijenjena tih imena u načinu svakodnevici, gospodarstvu, mrkićima, da su postali nemilosrdni dio naših života. A drug je njihovo svojevrsno re-brandiranje kroz protelaz desetljeća od narodnih heroja do sinonima za vrhunskе streljice, alholična pića, vagoni i sl. Ustalom mlađe generacije nerijetko pojmu pojam „Belo“ ili „Belo“ Josip Krš i Marijan Badel, a još dobro znaju za tvorinice i njihove brendove.

Dale, bez obzira na imena svi su sustavni nikada nisu bili pretjerano „objenjeni“ ideologijama, kulturnim lichenom i sl., već su se ponasali traživo i bili uspiješni. Tako su prodavali imena, nepravnički odnek od njihova pravog identiteta. I tu je tajna uspjeha. Kao što je napravio veliki Umberto Eco, parafrazirajući stih iz Reme i Julije – „Ono što zverno ružom slatko bi mrišalo i s drugim imenom“, naglasio je dr. Škoko.

Ugstan mudi i da je to bila strategija, neko promiljeno postupanje utemeljeno na istraživanju da bude osjećaj za označeni brand, dr. Škoko odgovara kako je u vijeku njihova osnivanja ili prenenomena nakon Drugog svjetskog rata govorio o strategijama, posebno strategijama breniranja. Ali je Čenić da su te sastavne vodili stručnjaci, dobre poznavatelje tržišta, pa čak i marketinga. Oni su gradiči uspješne konstrukcije i stvarali dobre proizvode. Tako su svjesno ili nesvesno napravili percepcionalni odnek od tvornica posvećenih narandim herozima u uspješne socijalističke proizvodnje, koje se postavljalo na Istoku, i na Zapadu. S vremenom su postali stupanj hrvatskog gospodarstva, ali i populeme kulture, nečima života...

>>Nekad narodni, danas brand heroji!

Sličnog je mišljenja i **Svetlana Čenić**, jedna od najboljih poznavatelja ekonomije na području država bivše države, tako da to znam pouzdanu, mislim, znajući koliko su se odluke kreirale i donosile, da nije u pitanju bilo istraživanje ili rezultati takvog istraživanja, već jednostavno osjećaj što tražite prepoznanje. I naravno da svakog mijenjanja imena, ne samo da koštira, već stvara konfuziju kod kupaca s dvojbenim učinkom.

Sve su to brendovi o čijem imenu nitko više nije razmislio, već je prva asocijacija bio proizvod, kvalitetan proizvod. Naravno, time su smanjeni i trošak, a jednokratna je regionalno tržište proficirajući, ljudi su samo nastavili s nekim ranijim kupovinskim navikama, uz pesantan sentiment. Tamo gdje se ponovo otvorila topla voda i uslijedilo da se objasnjava kupac da je novo onaj isti proizvod, nije baš došlo rezultate. Ni ne bar brže rezultate, isto Čenić, dodajući da tressa po struci u razgovoru o tome ostaviti brojne neuspjele privatizacije i stječajem nekih dobro poznatih prozvodnih pogona, snažnih imena i sustava.

Projekt izrade i objavljivanja serijala tekstova pod naslovom *Narodni heroji kao brand*, autor Darko Baković, finansiraju je podržala Agencija za elektroničke medije, kroz projekt Poticanje novinarske izvrsnosti za 2021. godinu

Boris Belak Božo Škoko brand branding Končar Kroš marketing Narodni heroji kao brand

[Facebook](#) [Twitter](#) [LinkedIn](#) [Email](#)

Prethodni članak  
Koliko biste zaradili da ste u Tesli ulozili prije godinu, pet ili deset godina

Sljedeći članak  
Zaštita morske obale i mladi u fokusu 6. Tjedna mediteranske obale

VEZANI ČLANCI VIŠE O AUTORU

**Brand**  
Magnetizirano u uspjeh

**Brand**  
Najboljost – najveći grijeh u izgradnji brenda

**Brand**  
I u najtežim uvjetima, uz dobru strategiju, pa i povijesno nebitno ime, brand se može uspiješno razviti

Predložili ste mi  
Preporuka: Tokom svih prica o uspjehu, iskustvima i potrebljujući i uvođenju novih prototipa i usluga na tržištu.

Kontaktirajte nas: [tockanai@tockanai.hr](mailto:tockanai@tockanai.hr)

Objavljeno: 29.11.2021. u 15:51

Uključeno: 29.11.2021. u 15:51

Ukl