

POSLOVATI U NOVONORMALNOM - razgovor sa Igorom Šanti

06 Lipanj 2021

Momir Divjak

Hitova: 265

Firma je osnovana 2008 godine sa željom da postanemo specijalizirani dobavljač ugostiteljske opreme i aparata za ugostiteljstvo, u samom startu poslovanja smo se orijentirali samo na stakleni asortiman te smo postupno uvodili i ostale potrepštine za ugostiteljske objekte kao što su sredstva za pranje i čišćenje ugostiteljskih objekata.



Kako ste došli na ideju za otvaranje tog posla.

Dugi niz godina provedenih u trgovačkom zvanju, zamijetio sam da je to asortiman koji se teško nabavlja i da ugostitelji muku muče kako nabaviti sve što im je potrebno na jednom mjestu, tako sam u početku radio samo kroz malotrgovački obrt da bi kroz određeno vrijeme pokrenuo i veletrgovačko skladište ugostiteljskog sitnog asortimana.

Kad usporedite ovaj posao danas i u vrijeme početka poslovanja što bi bile osnovne razlike ?

Osnovna razlika je u tome što su se potrebe i navike kako ugostitelja tako i njihove klijentele promijenili, mislim na zahtjeve u isporukama ali i u kvalitetu isporučenih roba

Kako je korona utjecala na vaš posao ?

Na žalost kako smo u poslovanju direktno vezani na ugostiteljski sektor, tako smo i mi u svom poslovanju osjetili pad od nekih 60% na godinu prije proglašenja Corona mjera i zatvaranja, naime ako se uzme u obzir da smo do proglašenja strogih mjera mjerili na mjesečnoj bazi isporuke staklenog asortimana u desetinama tona a u zadnjih dvije godine mjesečna isporuka iste robe ne prelazi dvije do tri palete. Mislim da je svima jasno što to znači i za tvrtku i zaposlenike kojih je u trenutku prvog Lockdown-a bilo nešto više od 17 sto u skladištu, trgovini ili na poslovima dostave.

Možete li izdvojiti djelatnosti koje su posebno pogođene pošto po prirodi svog posla imate uvid u više djelatosti ?

Bez previše razmišljanja prije svega ugostiteljski sektor što samim time povlači još nekoliko grana privrede za sobom, kao što su veletrgovine, prehrambeni proizvođači, turizam i sve ono što je vezano uz funkcioniranje ugostiteljsko turističke ponude.

Kakva je bila pomoć države pogođenim sektroima ?

U svakom slučaju mjere koje su na snazi nisu dostatne da se pomenuti sektori održe, svjedoci smo da i bez obzira na dosadašnje mjere mnogi ugostitelji su stavili ključ u bravu, a time i znatan broj uposlenih je ostao bez posla, u sektoru u kome djeluje moja tvrtka, došlo je do značajnog smanjenja zaposlenika a i oni što su ostali uz ove mjere jedva da spajaju kraj sa krajem.

Dali ste imali kakvu pomoć od jedinica lokalne samouprave ?

Da a vezano je uz najmove poslovnog prostora, i još neke parafiskalne namete nije puno no i to je dobrodošlo kad smo svjesni da i lokalna samouprava i zauzima veliki postotak na troškovnoj strani jednog poslovnog subjekta

Poduzetnici se često žale na sporost državne administracije ?

Na žalost tek u ovom vremenu se dalo vidjeti koliko je državni aparat glomazan a i samim time prespor u rješavanju gorućih problema u digitalno doba pretrčavati sa gomilom papira iz kancelarije u kancelariju je čista ludost.

Što bi promijenili u hrvatskom zakonodavnom okviru, a tiče se poduzetništva i vaše struke ?

Mnogo je toga što bi se u našem zakonodavnom okviru trebalo mijenjati, no to će tek biti moguće u onom trenutku kad o ekonomiji bude razmišljala struka a ne politika, ne možemo očekivati da liječnici rješavaju hipotenuze a ekonomisti da se bave problemima u zdravlju.

Nedavno je vođena polemika oko HOK-a i Obrtničke komore, tražilo se njihovo ukidanje kakav je vaš stav o tome ?

Mislim da bi članstvo u njima trebalo biti na dobrovoljnoj bazi jer svako primoravanje na nešto kod naših ljudi izaziva negodovanje.

Da ponovo birate zanimanje dali bi ponovo odabrali trgovinu

Svakako, to je posao koji je kreativan, zanimljiv i što je najvažnije stalno ste u kontaktu sa ljudima ?



[Tweetaj](#)

0 komentara

Sortiranje prema

[Najstariji](#)

Komentirajte...

[Facebookov dodatak za komentare](#)