

POSLOVATI U NOVONORMALNOM - razgovor sa Ljiljanom Šoch

02 Lipanj 2021

Momir Divjak

Hitova: 442

Ljiljana Šoch je poduzetnica punih 18 godina. Svoj poduzetnički put započela je otvaranjem salona vjenčanica Exclusive, a nakon par godina, kako su ona i suprug kupili kuću sa ugostiteljskim prostorom širi poslovanje i na ugostiteljstvo i otvaranjem caffe bara Carpe Diem.



Kako bi „podigla „ugostiteljski posao, započinje sa organizacijom raznih događanja u caffe baru, prvi u gradu organiziraju Stand up komedije, razne koncerte, predstavljanja knjiga, okupljanja i druženja poslovnih žena i dr..

U međuvremenu se školuje za event managera, jer joj se sviđela organizacija događaja, ali kako voli i modu i sve što je lijepo, a bavi se vjenčanjima, 2015. organiziram 1. sajam vjenčanja, koji je sada jedna prekrasna velika manifestacija i prošle godine je trebao biti peti po redu, no zbog pandemije nije održan, ali kako kaže bit će ove godine.

U međuvremenu svoje dvije djelatnosti spaja u treću i nastaje Exclusive events, obrt za usluge.

KAKO I ZAŠTO STE DOŠLI NA IDEJU ZA POKRETANJE TOG POSLA ?

Naravno da, ako ne svaka, onda svaka druga djevojčica sanja posao u salonu vjenčanica, tako sam i ja.

Nakon završene gimnazije, upisala sam Pravni fakultet u Osijeku, završila prvu godinu, udala se i postala majka. Studirala sam izvanredno, ali bio mi je potreban posao. Naravno, sa završenom samo gimnazijom nisam ga mogla pronaći, pa sam se morala snaći i zaposliti. Svekrova prazna stara kuća, auto na kredit koji se mogao dobro unovčiti za adaptirati tu kuću u salon vjenčanica, još jedan kredit za robu i ja sam se zaposlila. Druge djelatnosti su slijed koji sam navela u predstavljanju.

ŠTO SE PROMJENILO AKO USPOREĐUJETE TAJ POSAO U VRIJEME KADA STE GA POČELI RADITI I SADA?

Sve se promjenilo. I ja sam se promjenila. Kada sam pokretala taj posao, nisam znala ništa o njemu, znala sam samo da to želim raditi i da želim da mi mladenke budu sretni i zadovoljni i da se sve može napraviti. S godinama sam nadograđivala svoje znanje u biznisu i na biznisu, no ljubav se nije promjenila ,postala je samo jača.

KAKO JE KORONA UTJECALA NA VAŠ POSAO?

Katastrofa, ne znam koja djelatnost mi je više pogođena i nikada nećemo vratiti to, to je jednostavno izgubljeno, sada već druga sezona vjenčanja, a za evente, kako ih nisam radila puno i često, nadam se da ćemo uspjeti odraditi koji, kada mjere popuste.

Kada je prošle godine bio prvi lock down , ja nisam mogla vjerovati da sam pred zidom, da ne mogu i ne smijem raditi u svom poslu. Osjećaj nemoći, najgori osjećaj.

KOLIKO JE DOBRO DRŽAVA PREPOZNALA POTREBE PODUZETNIKA U TOJ KRIZNOJ SITUACIJI?

Osim što je bila krizna, situacija je bila i potpuno nepoznata, kako za nas, tako i za državu.

Prve mjere, koje su donijeli, nisu bile prihvatljive za nas poduzetnike, jer su nas obavezivale, a mi nismo znali i sad još ne znamo, kako i što će biti.

Druge mjere, koje su donijeli bile su ok za očuvanje radnih mjesta i da zadržimo naše ljude u principu, a da i mi imamo nekakvo primanje. Naravno, moglo se ići i sa drugačijim načinom, ali kako je, zahvalna sam i za to, iako mi punimo proračun tolike godine i

zapošljavamo ljude i trebali bi biti državi značajniji i trebalo bi nas se doživljavati kao vrijedne, ljude koji nečemu doprinose, osim samima sebi, svatko od nas još par obitelji hrani, uplaćujemo u državni proračun, a dosta često nas se doživljava puno drugačije i zbog toga sam žalosna.



KAKAV UTJECAJ KORONE OČEKUJETE NA VAŠ POSAO U BUDUĆNOSTI?

Veliki utjecaj će imati na cjelokupno svjetsko gospodarstvo, pa tako i na vjenčanja.

Korona nam je svima promjenila životni stil.

U smislu vjenčanja, u budućnosti će se i u Slavoniji održavati manja, intimnija vjenčanja, za razliku od dosadašnjih običaja velikih svatova, a što se tiče ugostiteljstva i tu se mijenjaju životne navike i bojim se da ljudi neće više većinu kava ispijati u caffeu, već u hodu ili kod kuće, a i na žalost, uslijedit će nam velika kriza, pa će nam oslabiti kupovna moć. Sve djelatnosti koje se bave nekom vrstom luksuza, bojim se da bi mogle biti u problemu.

KOLIKO JLS MOGU POMOĆI PODUZETNICIMA?

Ne baš previše, ali mogu.

Kroz porez na potrošnju ugostiteljskom sektoru, porez na dohodak svim građanima, kroz što minimalnije cijene komunalnih naknada.

PODUZETNICI SE ČESTO ŽALE NA SPOROST DRŽAVNE ADMINISTRACIJE; KAKVA SU VAŠA ISKUSTVA?

Iskreno, davno je to bilo. Nemam baš previše doticaja s njima u ovom razdoblju. Vezano uz pandemiju, dobro smo se digitalizirali, pa je sve jednostavnije odraditi.

KOJE ZAKONE BI PO VAMA TREBALI PROMJENITI KAKO BI SE LAKŠE POSLOVALO?

Svakako rad na crno. Siva ekonomija i nelojalna konkurencija nije dobra za nikoga, niti za kupce jer te cijene budu jednake, a odgovornosti nema, niti za nas poduzetnike, jer netko tko tako radi nema rashode kao mi i može se brže razvijati, pošto im ostane više novca, a naravno niti za državu, jer se ne puni državni proračun, a najžalosnije su kazne koje su za rad na crno deset puta manje, nego za nas poduzetnike.

U svijetu vjenčanja, to su najmovi vjenčanica, fotografa i drugih usluga iz susjedne nam BiH, bez carine. Što je najžalosnije nerijetko su cijene naših i njihovih usluga jednake, ali ljudi pretpostave da su povoljnije, pa uzimaju tamo.

IMATE LI PROBLEMA SA PRONALASKOM ZAPOSLENIKA?

Nemam problema sa pronalaskom zaposlenika, imam stalne zaposlenike, a kada imam potrebu, nemam problem.

DA LI U SVOM POSLU SURADUJETE SA INOZEMNIM KLIJENTIMA?

Da, kroz vjenčanja.

KAKO JE ULAZAK U EU ODRAZIO NA VAŠE POSLOVANJE?

Ulazak u EU nam je olakšao uvoz vjenčanica, koje stižu iz Milana i smanjio troškove uvoza.

DA PONOVO BIRATE POSAO ;DA LI BI OPET IZABRALI ISTO?

Da naravno, obožavam svoj posao, želim se razvijati u njemu i dalje i ne želim nikada otići u mirovinu.



S OBZIROM DA STE AKTIVNI U HOK-u, A ISTODOBNO STE I PODUZETNICA ODGOVORITE NA PITANJE ŠTO BI TREBALO PROMJENITI U POSLOVANJU KOMORE DA BUDE MANJE PRITUŽBI NA NJEN RAD?

Mislim da je najviše kritika na rad komore ispričano u ne znanju i ne informiranosti.

Opet polazim od sebe, na početku mog poslovanja nisam znala koja je moja matična kuća, gdje se mogu obratiti za pomoć, da je to Udruženje obrtnika NG.

Tako i većina obrtnika, nažalost ne znaju da tamo trebaju otići ili nazvati i da će sigurno dobiti odgovor i pomoć.

Znam kako posluje OK BPŽ i UONG, da su spremni pomoći i da se trude biti od pomoći svim poduzetnicima, tako da, po uzoru na nas, ne treba se ništa bitno mijenjati.

Za druga udruženja i komore, ne znam, vjerujem da ima svega, ali moram reći da sam zapazila, kako smo počeli trošiti previše energije na kritiziranje drugih i kukanje, a na sebi i svom poslu ne raditi.

Poduzetnik poduzima, uzmite telefon i nazovite svoje udruženje obrtnika ili odite do njih i dajte svoj mail, dobit ćete sve informacije.

Ljiljana, veoma Vam hvala na ovom razgovoru i nadam se ponovnom druženju sa Vama.

Hvala vama i vašem portalu na interesu i što ste uvijek dostupni za nas.



[Tweetaj](#)

0 komentara

Sortiranje prema

Najstariji

Komentirajte...

[Facebookov dodatak za komentare](#)